

Genesis economy

Soft Cap – 1000000 GENES

Hard cap – 100000000 GENES

Soft Cap – это минимальный необходимый баланс для выпуска beta версии приложения Genesis, где основные статьи затрат, это зарплата ограниченного штата программистов и упрощенное серверное обслуживание.

Hard Cap – это успешный результат для комплексного подхода организации как бизнеса, так и проекта в целом. Данный показатель, позволит развернуть свою деятельность по миру, расширить штат сотрудников, работающих над проектом и подбора квалифицированного персонала на базе научно-исследовательского центра в сфере ИИ, нейронных сетей и кибернетики.

Более подробные схематические модели будут развернуты в white paper основного ICO планируемого на 4 квартал 2019 года либо 1 квартал 2020г.

Ниже приведены экономические расчёты с достижения промежуточной суммы в размере \$600000. Поскольку рынок криптовалют достаточно динамичен сложно произвести первоначальный прогноз котировки этой суммы к токenu GENES. Данная сумма отображает целевой экономический порог для полноценного запуска деятельности проекта Genesis. Она включает в себя не только реализацию и запуск проекта, но запуска первого экономического механизма на базе платформы Genesis со стартовой экономической деятельностью в \$350000, задача которого сгенерировать первую аудиторию для обеспечения выплатами согласно экономической концепции Безусловного Базового Дохода.

Genesis это симбиоз централизованного и децентрализованного управления проектом. Это значит, что компания Genesis world работает как коммерческая структура, которая централизованно управляет развитием проекта Genesis, его обновлением и операционной деятельностью, при этом закладывает механизмы внутренней децентрализации, как приложения, так и всей внутренней экономики в целом, дабы избежать регулятивного вмешательства третьей стороны. В такие механизмы, как хранения данных, экономика, взаимодействие внутри проекта, закладываются механизмы полной децентрализации. Всё что может осуществлять компания, это вести научно-исследовательскую и экспериментальную деятельность с целью развития проекта, а также централизованно вносить обновления, не противоречащие кодексу децентрализации. Полный кодекс будет также выложен на стадии ICO.

В проекте, с учётом всех экономических механизмов, уже заложена чистая прибыль компании.

Минимальная цель компании за 10 лет выйти на чистую прибыль в \$424 288 973, что позволит вести активную деятельность и поддерживать научные отделы компании, комплексно внедряя новые проекты, обновления.

За 5 лет компания хочет с помощью проекта Genesis охватить 44 страны с аудиторией, пользующейся проектом в более 330 млн b2b, b2c, а также достичь числа более 2,8 млн обеспеченных выплатами БОД по \$800 ежемесячно, с поэтапным увеличением аудитории на выплату БОД.

Эти расчёты показывают минимальную чистую прибыль компании с аудитории, которая является уже пользователями приложения Genesis посредством минимальных маркетинговых мероприятий по популяризации проекта.

Доход проекта внутренний рынок							
Показатель окупаемости затрат на маркетинг							
	Клиенты						
	Наш %						
		36%					
		100%					
Период, Т (год)	Первоначальные затраты, IC	Денежный расход на facebook	Вовлечённая аудитория	Клиенты, 36%	Средний чек	Наш % (100%)	Денежный доход
0	\$ 600 000						
1		\$ 30 000	62160	22378	\$ 80	\$ 80	\$ 1 790 208
2		\$ 90 000	189504	68221	\$ 80	\$ 80	\$ 5 457 715
3		\$ 250 000	525840	189302	\$ 80	\$ 80	\$ 15 144 192
4		\$ 500 000	1036224	373041	\$ 80	\$ 80	\$ 29 843 251
5		\$ 1 000 000	2153088	775112	\$ 80	\$ 80	\$ 62 008 934
6		\$ 1 000 000	2153088	775112	\$ 80	\$ 80	\$ 62 008 934
7		\$ 1 000 000	2153088	775112	\$ 80	\$ 80	\$ 62 008 934
8		\$ 1 000 000	2153088	775112	\$ 80	\$ 80	\$ 62 008 934
9		\$ 1 000 000	2153088	775112	\$ 80	\$ 80	\$ 62 008 934
10		\$ 1 000 000	2153088	775112	\$ 80	\$ 80	\$ 62 008 934
Общий		\$ 6 870 000	14732256	5303612	\$ 424 288 973	\$ 424 288 973	\$ 424 288 973
Сибестоимость					\$ -		
						ROI	6176%
						Проверка	6176%

В этих расчётах показан стартовый экономический механизм генерации сумм и аудитории для выплат Безусловного Базового, Дохода (БОД), а также их циклования.

Оборот проекта для выплат БОД, внешний рынок											
Показатель окупаемости затрат на маркетинг											
	Клиенты										
	Отчисления в БОД										
	Выплаты БОД										
	Стоимость клика	\$	0,80								
Период, Т (год)	Первоначальные затраты, IC	Денежный расход на google	Вовлечённая аудитория	Клиенты, 13%	Средний чек	БОД% (100%)	Денежный доход	Выплаты БОД, 60%	Ежемесячный БОД	Аудитория	Отчисления на следующий год рекламы в google
0	\$ 600 000										
1		\$ 350 000	437500	56875	\$ 135	\$ 135	\$ 7 678 125	\$ 4 606 875	\$ 300	1280	
2		\$ 3 071 250	3839063	499078	\$ 135	\$ 135	\$ 67 375 547	\$ 40 425 328	\$ 350	9625	\$ 3 071 250
3		\$ 26 950 219	33687773	4379411	\$ 135	\$ 135	\$ 591 220 424	\$ 354 732 254	\$ 400	73903	\$ 26 950 219
4		\$ 236 488 170	295610212	38429328	\$ 135	\$ 135	\$ 5 187 959 219	\$ 3 112 775 531	\$ 500	518796	\$ 236 488 170
5		\$ 2 075 183 688	2593979610	337217349	\$ 135	\$ 135	\$ 45 524 342 148	\$ 27 314 605 289	\$ 800	2845271	\$ 2 075 183 688
6		\$ 2 075 183 688	2593979610	337217349	\$ 135	\$ 135	\$ 45 524 342 148	\$ 27 314 605 289	\$ 800	2845271	\$ 2 075 183 688
7		\$ 2 075 183 688	2593979610	337217349	\$ 135	\$ 135	\$ 45 524 342 148	\$ 27 314 605 289	\$ 800	2845271	\$ 2 075 183 688
8		\$ 2 075 183 688	2593979610	337217349	\$ 135	\$ 135	\$ 45 524 342 148	\$ 27 314 605 289	\$ 800	2845271	\$ 2 075 183 688
9		\$ 2 075 183 688	2593979610	337217349	\$ 135	\$ 135	\$ 45 524 342 148	\$ 27 314 605 289	\$ 800	2845271	\$ 2 075 183 688
10		\$ 2 075 183 688	2593979610	337217349	\$ 135	\$ 135	\$ 45 524 342 148	\$ 27 314 605 289	\$ 800	2845271	\$ 2 075 183 688
Общий		\$ 12 717 961 764	15897452205	2066668787	\$ 279 000 286 200	\$ 279 000 286 200	\$ 279 000 286 200	\$ 167 400 171 720			
Сибестоимость					\$ -			\$ -			
							ROI	2194%			
							Проверка	2194%			

Далее приведены все необходимые экономические расчёты, по основным индексам NVP, PI, IRR, MIRR, PP, которые обосновывают общую деятельность Genesis и его экономическую жизнедеятельность.

Чистый Дисконтированный доход										
Ставка дисконтирования 10%										
Период, Т (год)	Первоначальные затраты, IC	Денежный внутренний доход	Денежный внешний доход	Общий доход	Денежный расход на facebook	Денежный расход на google	Выплаты БОД, 60%	Общий расход	Денежный поток, CF	Дисконтированный денежный поток, DCF
0	\$ 600 000		\$ -							
1		\$ 1 790 208	\$ 7 678 125	\$ 9 468 333	\$ 30 000	\$ 350 000	\$ 4 606 875	\$ 4 986 875	\$ 4 481 458	\$ 4 074 053
2		\$ 5 457 715	\$ 67 375 547	\$ 72 833 262	\$ 90 000	\$ 3 071 250	\$ 40 425 328	\$ 43 586 578	\$ 29 246 684	\$ 24 170 813
3		\$ 15 144 192	\$ 591 220 424	\$ 606 364 616	\$ 250 000	\$ 26 950 219	\$ 354 732 254	\$ 381 932 473	\$ 224 432 143	\$ 168 619 191
4		\$ 29 843 251	\$ 5 187 959 219	\$ 5 217 802 470	\$ 500 000	\$ 236 488 170	\$ 3 112 775 531	\$ 3 349 763 701	\$ 1 868 038 769	\$ 1 275 895 615
5		\$ 62 008 934	\$ 45 524 342 148	\$ 45 586 351 082	\$ 1 000 000	\$ 2 075 183 688	\$ 27 314 605 289	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	\$ 10 056 169 850
6		\$ 62 008 934	\$ 45 524 342 148	\$ 45 586 351 082	\$ 1 000 000	\$ 2 075 183 688	\$ 27 314 605 289	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	\$ 9 141 972 591
7		\$ 62 008 934	\$ 45 524 342 148	\$ 45 586 351 082	\$ 1 000 000	\$ 2 075 183 688	\$ 27 314 605 289	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	\$ 8 310 884 174
8		\$ 62 008 934	\$ 45 524 342 148	\$ 45 586 351 082	\$ 1 000 000	\$ 2 075 183 688	\$ 27 314 605 289	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	\$ 7 555 349 249
9		\$ 62 008 934	\$ 45 524 342 148	\$ 45 586 351 082	\$ 1 000 000	\$ 2 075 183 688	\$ 27 314 605 289	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	\$ 6 868 499 317
10		\$ 62 008 934	\$ 45 524 342 148	\$ 45 586 351 082	\$ 1 000 000	\$ 2 075 183 688	\$ 27 314 605 289	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	\$ 6 244 090 288
									NVP	\$ 49 649 125 141
									NVP2	\$ 49 649 125 141

Индекс доходности

Ставка дисконтирования 10%

Период (год), Т	Первоначальные затраты, IC	Денежный доход	Денежный расход	Денежный поток, CF	
0	\$ 600 000	\$ -			
1		\$ 9 468 333	\$ 4 986 875	\$ 4 481 458	
2		\$ 72 833 262	\$ 43 586 578	\$ 29 246 684	
3		\$ 606 364 616	\$ 381 932 473	\$ 224 432 143	
4		\$ 5 217 802 470	\$ 3 349 763 701	\$ 1 868 038 769	
5		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	
6		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	
7		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	
8		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	
9		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	
10		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106	
				NPV	\$ 49 649 125 141
				PI	8274854%

Внутренняя норма доходности (IRR)				
Период (год), T	Первоначальные затраты, IC	Денежный доход	Денежный расход	Денежный поток, CF
0	\$ 600 000		\$ 600 000	\$ -600 000
1		\$ 9 468 333	\$ 4 986 875	\$ 4 481 458
2		\$ 72 833 262	\$ 43 586 578	\$ 29 246 684
3		\$ 606 364 616	\$ 381 932 473	\$ 224 432 143
4		\$ 5 217 802 470	\$ 3 349 763 701	\$ 1 868 038 769
5		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106
6		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106
7		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106
8		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106
9		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106
10		\$ 45 586 351 082	\$ 29 390 788 976	\$ 16 195 562 106
			IRR	1339%

Модифицированная внутренняя ставка доходности (MIRR, %)						
Период (год)	Денежный поток	Кол-во периодов реинвестирования	К дисконтирования	К реинвестирования	Дисконтированная стоимость отрицательных значений денежного потока	Терминальная стоимость
0	\$ -600 000	10	1	1,63	600000	
1	\$ 4 481 458	9	0,91	1,55		\$ 6 952 212
2	\$ 29 246 684	8	0,83	1,48		\$ 43 210 672
3	\$ 224 432 143	7	0,75	1,41		\$ 315 798 563
4	\$ 1 868 038 769	6	0,68	1,34		\$ 2 503 350 611
5	\$ 16 195 562 106	5	0,62	1,28		\$ 20 670 097 310
6	\$ 16 195 562 106	4	0,56	1,22		\$ 19 685 806 962
7	\$ 16 195 562 106	3	0,51	1,16		\$ 18 748 387 583
8	\$ 16 195 562 106	2	0,47	1,10		\$ 17 855 607 222
9	\$ 16 195 562 106	1	0,42	1,05		\$ 17 005 340 211
10	\$ 16 195 562 106	0	0,39	1,00		\$ 16 195 562 106
сумма	\$ 99 298 971 689				600000	\$ 113 030 113 452
					Ставка Дисконтирования	10%
					Ставка реинвестирования	5%
					Модифицированная Внутренняя норма доходности	237%
					Проверка	237%

Период окупаемости первоначальных затрат (PP)			
Период (месяц), T	Первоначальные затраты, IC	Денежный поток, CF	Денежный поток наращиваемым итогом
1	\$ 50 000	\$ -	
2	\$ 50 000	\$ -	
3	\$ 50 000	\$ -	
4	\$ 50 000	\$ -	
5	\$ 50 000	\$ -	
6	\$ 50 000	\$ -	
7	\$ 50 000	\$ -	
8	\$ 50 000	\$ -	
9	\$ 50 000	\$ -	
10	\$ 50 000	\$ -	
11	\$ 50 000	\$ -	
12	\$ 50 000	\$ -	
13	\$ 415 572	\$ 373 454	\$ 373 454
14	\$ 415 572	\$ 373 454	\$ 746 908
15	\$ 415 572	\$ 373 454	\$ 1 120 362
16	\$ 415 572	\$ 373 454	\$ 1 493 816
17	\$ 415 572	\$ 373 454	\$ 1 867 270
18	\$ 415 572	\$ 373 454	\$ 2 240 724
19	\$ 415 572	\$ 373 454	\$ 2 614 178
20	\$ 415 572	\$ 373 454	\$ 2 987 632
		PP	14

